

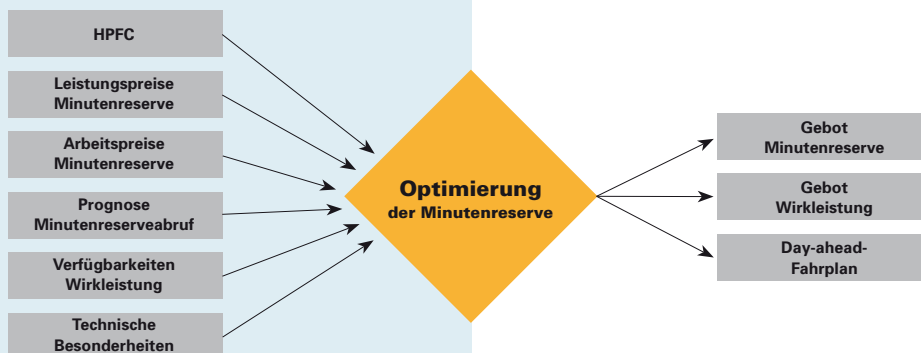


**Minutenreserve optimiert**

**Dank ProCom planen wir jetzt  
den Kraftwerkseinsatz  
gleichzeitig für den Fahrplan- und  
Regelenergiemarkt.  
So nutzen wir unsere Chancen  
auf steigende Erlöse!**



**Der Erlös für Regelenergie liegt bis zum Sechsfachen über dem Erlös für Energie, die nach Fahrplan vermarktet wird. Eine attraktive Möglichkeit, höhere Erlöse zu erzielen. Um sie zu nutzen, müssen die Handlungsoptionen für den Börsenhandel und den Regelenergiemarkt sicher, schnell und zuverlässig bewertet werden.**



## Die Aufgabe

ehw plant den Kraftwerkseinsatz bereits mit einer dreistufigen Lösung von ProCom. Auf Basis der IT-Plattform BoFiT werden die Jahresmengen für Gas, der Jahresfahrplan für Strom und der Day-ahead-Fahrplan optimiert. Über die Vermarktung der Erzeugungskapazitäten im Börsenhandel oder Regelenergiemarkt kann die ehw nur dann schnell und sicher entscheiden, wenn alle Informationen transparent und aussagefähig in einem System bereitstehen. Die Minutenreserve soll daher innerhalb des bestehenden Optimierungsmodells mit der IT-Plattform BoFiT berechnet werden.

Konkret waren:

- Eingabemöglichkeiten für Leistungs- und Arbeitspreise der Minutenreserve zu entwickeln.
- Vorgaben und Berechnungen der Minutenreserve in die Workflows und das Optimierungsmodell zu integrieren.
- Ergebnisse zu exportieren, um aufzuzeigen, ob und mit welcher Leistung positive und/oder negative Minutenreserven bereitgestellt werden.

## Die Lösung

Wir haben das bestehende Modell bei der ehw weiterentwickelt und alle wichtigen Komponenten der Minutenreserve ergänzt, um die konkurrierenden Chancen bei Fahrplan- und Regelenergie sicher und schnell aufzuzeigen. Die Minutenreserve wurde in die Gebotserstellung, die tägliche Einsatzplanung und die Mittelfristplanung integriert. Wir haben Erzeugungsanlagen und Bezugsverträge sowie die Optionen bei Börsenhandel und Regelenergiemarkt geschlossen modelliert. So entstand ein transparentes und valides Modell, mit dem die ehw die Vorhaltung und die zu liefernde oder aufzunehmende Regelenergie bewertet und die Erfüllbarkeit sicherstellt.



### Der Kunde

ehw – Energiehandelsgesellschaft West mbH

Die ehw wurde Ende der 90er-Jahre von sieben nordrhein-westfälischen Stadtwerken mit dem Ziel, Energie gebündelt zu beschaffen, gegründet. Kunden sind Stadtwerke und Weiterverteiler.

Heute versorgen die nun acht Partner der ehw rund eine Million Menschen.



### Die Umsetzung

Damit die Lösung der ehw sich perfekt in die vorhandene Systemlandschaft integriert, haben wir vor Ort Prozesse und Workflows analysiert, mit dem ehw-Team diskutiert und dann ein Gesamtmodell entwickelt. Schnittstellen zu weiteren Teilen des ehw-Handelssystems haben wir im Prozess neu geschaffen oder erweitert.

### Der Nutzen

ehw:

- ermittelt die optimale Aufteilung der Kraftwerksleistung auf den Regel- und Fahrplanenergiemarkt;
- nutzt so die Chancen der Regelenergie, um einen bis zu sechsfach höheren Preis als für Fahrplanenergie zu erzielen;
- trifft Entscheidungen sicher, auf Basis evidenter, aussagekräftiger Informationen, denn alle Abhängigkeiten, Querverbindungen und konkurrierenden Chancen sind einbezogen;
- verfügt schnell über Entscheidungsgrundlagen, denn die Prozesse sind optimiert, der Workflow ist automatisiert, die Alternativen werden in Szenarien dargestellt;
- trifft zuverlässig die richtigen Entscheidungen, denn berechnet wird auf Basis eines aussagekräftigen Modells.

Und was können wir für Sie tun?



## **Christoph Speckamp**

+49 241 51 80 40

[christoph.speckamp@procom.de](mailto:christoph.speckamp@procom.de)

### **ProCom bringt Transparenz**

Wir von ProCom sorgen für Transparenz in allen Prozessschritten. So treffen Sie schnell, sicher und zuverlässig die richtigen Entscheidungen, heute und morgen.

Unsere Lösungen basieren auf BoFiT, der IT-Plattform für integrative und ganzheitliche Prozesse, überall dort, wo Energie erzeugt oder gehandelt wird.

Sprechen Sie mit uns.

**ProCom**  
bringt Transparenz

#### **ProCom GmbH**

Luisenstraße 41 | D-52070 Aachen  
Tel. +49 241 51804-0 | Fax +49 241 51804-30  
[www.procom.de](http://www.procom.de) | [contact@procom.de](mailto:contact@procom.de)